

Praktyczne aspekty wejścia na rynek TPA

II Targi Energii
Jachranka 20 - 21 październik 2005

Przygotował: Maciej Kowalski

POLENERGIA



Plan prezentacji

- Polski Rynek Energii – realizacja zasady TPA
- POLENERGIA SA jako przedsiębiorstwo obrotu
- Co można uzyskać z udziału w wolnym rynku?
- Jak zmienić dostawcę energii elektrycznej?
- Jakie inne możliwości daje „zarządzanie gospodarką energetyczną”?
- Referencje POLENERGIA SA

Polski Rynek Energii

realizacja zasady TPA

POLENERGIA



Otwarcie rynku energii elektrycznej w Polsce

Data	Poziom rocznych zakupów (GWh)	Ilość odbiorców uprawnionych	Wolumen (TWh)	Poziom otwarcia rynku [%]	Liczba odbiorców korzystających z TPA
1 styczeń 2002	>10	641 (2003)	38	37%	6 (k.2001) 19 (k.2002)
1 styczeń 2004	>1	około 6,6 tys.	53	51%	44 (k.2003) 6,6 TWh
1 lipiec 2004	wszyscy przedsiębiorcy	około 1,9 mln	69	68%	wg URE 78 wg TOE 44 (k.2004) 9,8 TWh
1 lipiec 2007	bez względu na wielkość	około 15,6 mln	102	100%	???

POLENERGIA SA

jako przedsiębiorstwo obrotu

POLENERGIA



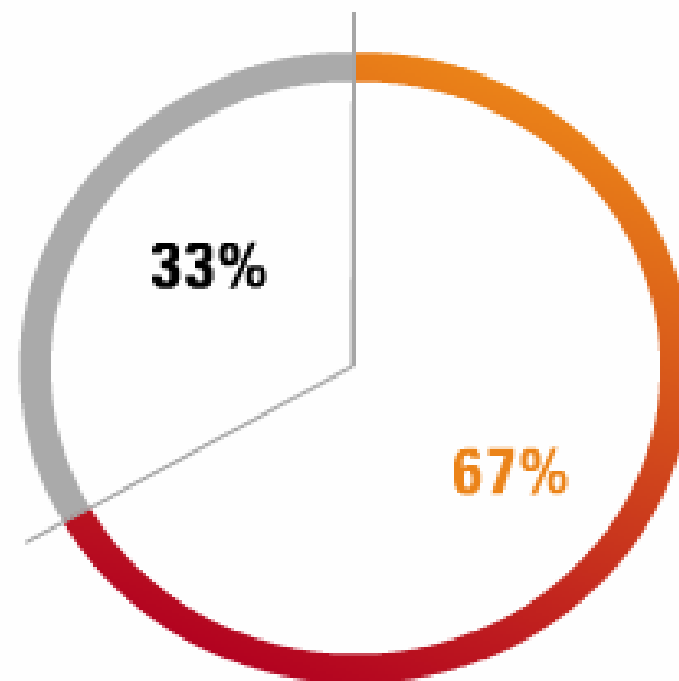
Jesteśmy solidnym partnerem na rynku energii



66,66% - Kulczyk Holding S.A. jest jednym z największych polskich inwestorów kapitałowych i jednym z największych polskich inwestorów prywatnych.

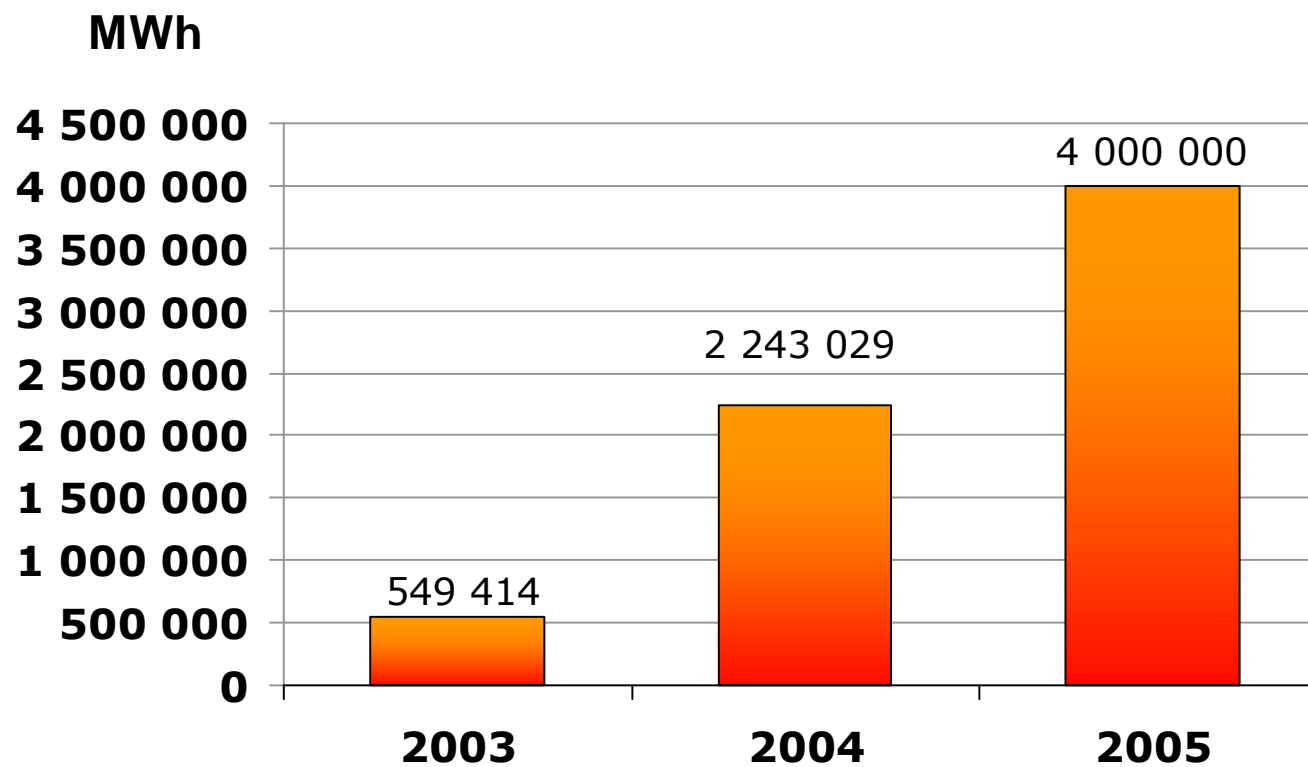


33,33% - PSE – Electra S.A. jest spółką należącą w 100% do Polskich Sieci Elektroenergetycznych S.A. i zajmuje się w ramach Grupy Kapitałowej PSE obrotem energią elektryczną oraz handlem międzynarodowym.

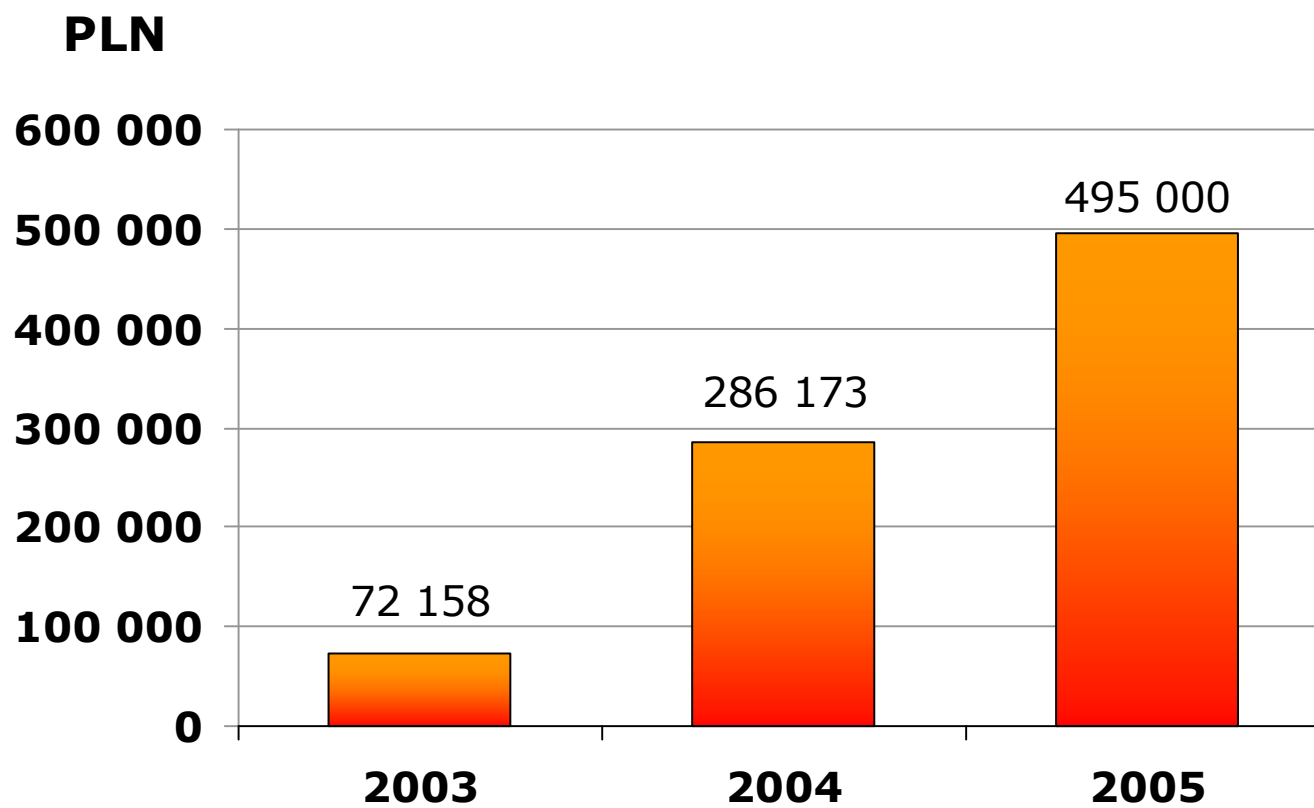


Kulczyk Holding SA 
PSE-ELECTRA SA 

Wielkość sprzedaży energii



Wartość obrotów



**Co można uzyskać z
udziału w wolnym rynku?**

POLENERGIA



Korzyści wynikające ze współpracy z POLENERGIA SA (1)

Finansowe

- Obniżenie kosztów zakupu energii elektrycznej
- Przeniesienie lub podział ryzyka wynikającego ze zmienności zapotrzebowania – ryzyko bilansowania odchyleń
- Przeniesienie ryzyka cenowego (w odniesieniu do energii elektrycznej) w okresie dłuższym niż aktualne taryfy Zakładów Energetycznych

Jakościowe

- Stała opieka handlowa
- Uzyskanie przewagi Klienta nad konkurencją we własnej branży
- Wejście na nowe obszary biznesowe

Korzyści wynikające ze współpracy z POLENERGIA SA (2)

Bezpieczeństwo

- doradzając Klientowi unikamy niepotrzebnych inwestycji i ryzyka
- reprezentując Klienta w kontaktach z dystrybutorem zapewniamy profesjonalną obsługę
- rozwiązujemy problemy techniczne związane z uczestnictwem w rynku oraz z bieżącą eksploatacją

Oszczędności

- sprzedając energię ponosimy większość lub wszystkie koszty związane z bilansowaniem (w zależności od profilu poboru energii i możliwości prowadzenia prognoz)
- wspomagamy kontrolę kosztów energii Klienta tak, aby elastycznie dostosowywać się do faktycznego zapotrzebowania

Wizerunek lidera

- poszukując nowoczesnych rozwiązań Klient zyskuje przewagę konkurencyjną we własnej branży
- zdecydowane działania pozwalają na ukazanie sprawności i nowoczesności managerów i firmy

Jak zmienić dostawcę energii elektrycznej?

POLENERGIA



Proces zmiany dostawcy

Klient

- Analizy ekonomiczne opłacalności zmiany dostawcy
- Podpisanie umowy sprzedaży
- Udzielenie niezbędnych pełnomocnictw do reprezentacji
- Wypowiedzenie obowiązującej umowy sprzedaży energii elektrycznej lub rozdzielenie na umowę sprzedaży i umowę o świadczenie usług przesyłowych, a następnie wypowiedzenie umowy sprzedaży

POLENERGIA SA

- Wystąpienie do lokalnego OSD o określenie warunków umowy przesyłowej wraz z wymaganiami dla układów pomiarowo-rozliczeniowych umożliwiających skorzystanie z zasady TPA
- Negocjowanie umowy przesyłowej z lokalnym OSD
- Przedstawienie wynegocjowanej umowy Klientowi do podpisu
- Rozpoczęcie sprzedaży energii elektrycznej
- Codzienne przygotowywanie i zgłaszanie grafik zapotrzebowania klienta
- Dekadowe rozliczanie odchyleń od pozycji kontraktowych

Jakie inne możliwości daje

„zarządzanie gospodarką energetyczną”?

POLENERGIA



Co możemy zaoferować Klientom? (1)

Dostawy energii

- Dostarczamy energię elektryczną po konkurencyjnych cenach
Dostosowujemy ofertę do indywidualnych oczekiwań każdego Klienta

Przejęcie ryzyka

- Przejmujemy na siebie ryzyko oraz koszty związane z odchyleniami od tzw. pozycji kontraktowej Klienta

Doradztwo

- Przejmujemy na siebie cały proces prowadzenia negocjacji z lokalnym zakładem energetycznym, prowadzący do umożliwienia klientowi w pełni skorzystanie z zasady TPA i wejście na rynek energii
- Negocjujemy w imieniu klienta umowy przesyłowe,
- Pomagamy we wszelkich sprawach dotyczących układów pomiarowo-rozliczeniowych i transmisji danych pomiarowych

Co możemy zaoferować Klientom? (2)

Finansowanie inwestycji

- Nasza oferta obejmuje atrakcyjne warunki finansowania modernizacji układów pomiarowych, budowy sieci w obiektach Klienta oraz innych projektów z zakresu gospodarki energetycznej

Zarządzanie ryzykiem

- Zabezpieczamy ograniczenie ryzyka transakcji na rynku bilansującym
- Wspieramy planowanie poboru energii u Klientów zdecydowanych na częściowy udział w bilansowaniu własnego zapotrzebowania na energię elektryczną

Modernizacja systemów

- Oferujemy kompleksowe modernizacje układów pomiarowo – rozliczeniowych w zakresie wymaganym tak aby nasz klient mógł skorzystać z prawa TPA

Co możemy zaoferować Klientom? (3)

Optymalizacja

- Przeprowadzimy analizy dotychczasowych taryf i pozostałych warunków zawartych w istniejących umowach na dostawy energii i przedstawimy możliwości ich optymalizacji
- Dokonamy kompleksowej analizy gospodarki elektroenergetycznej w firmie i pokażemy możliwe rozwiązania optymalizujące

Funkcja OHT

- Dla klientów chcących samodzielnie uczestniczyć w rynku energii elektrycznej jesteśmy przygotowani technicznie i organizacyjnie by pełnić funkcję Operatora Handlowego jak i Handlowo – Technicznego

Planowanie

- Możemy zapewnić narzędzia wspomagające procesy planowania zapotrzebowania na energię elektryczną

POLENERGIA SA

referencje

POLENERGIA



Bierzemy czynny udział we wprowadzaniu klientów na rynek TPA

Dostawy energii



TPA to nie wszystko w ramach zarządzania gospodarką energetyczną

Optymalizacja



Doradztwo





POLENERGIA S.A.

ul. Chmielna 85/87

00-805 Warszawa

tel. (22) 581 12 42

fax. (22) 581 13 11

Infolinia: **0 800 ENERGIA (0 800 3637442)**

office@polenergia.pl

www.polenergia.pl

Maciej Kowalski

tel. (22) 581 12 62

tel. kom. 601 428 959

fax. (22) 581 13 10

maciej.kowalski@polenergia.pl

Karol Pawlak

tel. (22) 581 12 57

tel. kom. 601 428 412

fax. (22) 581 13 10

karol.pawlak@polenergia.pl

POLENERGIA

